

## Apuesta por las biociencias <sup>[1]</sup>

Enviado el 15 julio 2009 - 12:59pm

*Este artículo es reproducido por CienciaPR con permiso de la fuente original.*

### Calificación:



No

### Contribución de CienciaPR:



Por Marie Custodio Collazo / [mcustodio@elnuevodia.com](mailto:mcustodio@elnuevodia.com) <sup>[2]</sup> [endi.com](http://endi.com) <sup>[3]</sup> La biotecnología es la apuesta mundial de la industria de la salud en un momento de transición, que ha significado cambios en los modelos de negocios. A tono con esta tendencia, la división local de ventas de Baxter ha visto crecer su División de Productos Biológicos 33% este año, con la ayuda de un porfolio de productos innovadores y la visión de mejorar la calidad de vida de los pacientes que los utilizan. “En los últimos cinco años, Baxter global, ha estado bien enfocado en el negocio de las biociencias. Se han realizado inversiones grandes en tratamientos derivados de sangre, que han dado paso a seis productos de tecnología innovadora, exclusiva de Baxter. Con esto, somos una de las empresas más grandes en la manufactura de productos derivados de sangre”, indicó Yandia Pérez, directora gerencial de Baxter Sales and Distribution en Puerto Rico. Sin embargo, cada vez más, la multinacional está incursionando en tecnologías a base de células de mamíferos para las áreas de biocirugía y tratamientos para pacientes hemofílicos. La ejecutiva está convencida de que los médicos en la Isla conocen los productos más avanzados en el área de la biotecnología, y están deseosos de comenzar a usarlos. Por lo tanto, Baxter Sales decidió desafiar los pronósticos de desaceleración económica y lanzar cuatro productos biológicos este año. En lo que va del 2009, ha presentado Artiss, Adept y Coseal, y a finales de este año lanzará Aralast. Sin embargo, Pérez admite que el reto consiste en lanzar todos estos productos cuando la industria de la salud está pasando por una crisis, a raíz de la falta de fondos para los

reembolsos de medicamentos que tratan enfermedades poco comunes. “Son terapias críticas y costosas, el reto es lograr que entiendan que a largo plazo tiene más beneficios”, indicó Iván Rodríguez, gerente de Mercadeo de la División de Biociencias de Baxter Sales. “Les tenemos que ayudar a entender que hay reducción de costos por las complicaciones que se evitan”, enfatizó Pérez. Rodríguez, por su parte, comentó que la División de Biociencias ha tenido un crecimiento de 33% este año, a raíz de lo cual la fuerza de ventas subió de tres personas a nueve, mediante movimientos de personal de otras áreas. “Éste es un personal bien especializado porque los vendedores entran a la sala de operaciones con el cirujano para ayudarlo a entender cómo funciona y las ventajas del producto”, añadió, y destacó que el grupo está compuesto por profesionales de tecnología médica, enfermería y nutrición. Para el 2003, el negocio de biociencias de Baxter representaba el 11% de las ventas en Puerto Rico. Para mayo de este año, dicha cifra había subido a 28%, mientras que equivalía al 54% de la ganancia. El negocio principal de Baxter Sales consta de terapias con sueros y diálisis, por lo que la gerencia está acostumbrada a trabajar entre almacenes de productos y máquinas, que requieren de técnicos especializados. Por lo tanto, la División de Biociencias resulta muy rentable por su bajo costo operacional. En tanto, el ejecutivo señaló que el 80% de los pacientes hemofílicos en la Isla utilizan tratamientos elaborados con Baxter. “El año pasado comenzamos una campaña para que los pacientes hemofílicos hicieran el cambio a las terapias recombinantes, que no son a base de sangre, y logramos que el 87% de ellos se movieran”, dijo. Rodríguez explicó que es difícil conseguir sangre, lo cual limita la capacidad de manufactura y, a su vez, aumenta los costos de producción y para el paciente. Además, los productos derivados de sangre tienen un riesgo mínimo de infección con patógenos aún desconocidos, como ocurrió cuando surgió el VIH, y muchas personas hemofílicas se contagiaron. Otra de las áreas con las que estos ejecutivos están muy entusiasmados es con la biocirugía, ya que aseguran que las tecnologías de Baxter reducen los riesgos postoperatorios y, como consecuencia, los costos asociados.

## Categorías (Recursos Educativos):

- [Texto Alternativo](#) [4]
- [Noticias CienciaPR](#) [5]
- [Biología](#) [6]
- [Tecnología](#) [7]
- [Biología \(superior\)](#) [8]
- [Ciencias Biológicas \(intermedia\)](#) [9]
- [Ingeniería y Tecnología \(intermedia\)](#) [10]
- [Ingeniería y Tecnología \(superior\)](#) [11]
- [Text/HTML](#) [12]
- [Externo](#) [13]
- [Español](#) [14]
- [MS. Growth, Development, Reproduction of Organisms](#) [15]
- [MS/HS. Engineering Design](#) [16]
- [6to-8vo- Taller 2/3 Montessori](#) [17]
- [9no-12mo- Taller 3/4 Montessori](#) [18]
- [Noticia](#) [19]
- [Educación formal](#) [20]

- Educación no formal [21]

---

**Source URL:**<https://www.cienciapr.org/es/external-news/apuesta-por-las-biociencias?language=en&page=9>

### Links

[1] <https://www.cienciapr.org/es/external-news/apuesta-por-las-biociencias?language=en> [2]  
mailto:mcustodio@elnuevodia.com [3] <http://www.elnuevodia.com/apuestaporlasbiociencias-590761.html> [4]  
<https://www.cienciapr.org/es/categories-educational-resources/texto-alternativo?language=en> [5]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/noticias-cienciapr?language=en> [6]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/biologia?language=en> [7]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/tecnologia?language=en> [8]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/biologia-superior?language=en> [9]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/ciencias-biologicas-intermedia?language=en> [10]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/ingenieria-y-tecnologia-intermedia?language=en> [11]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/ingenieria-y-tecnologia-superior?language=en> [12]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/texthtml?language=en> [13]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/externo?language=en> [14]  
<https://www.cienciapr.org/es/categories-educational-resources/espanol?language=en> [15]  
<https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/ms-growth-development-reproduction-organisms?language=en> [16] <https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/mshs-engineering-design?language=en> [17] <https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/6to-8vo-taller-23-montessori?language=en> [18] <https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/9no-12mo-taller-34-montessori?language=en> [19] <https://www.cienciapr.org/es/categories-educational-resources/noticia?language=en> [20] <https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/educacion-formal?language=en> [21] <https://www.cienciapr.org/es/educational-resources/educacion-no-formal?language=en>